

# Ivonne García

Directora general en Exsel Underwriting Agency



“Somos un puente sólido entre el corredor y la aseguradora”

**A.A.-** ¿Qué aporta vuestra agencia a los distribuidores de seguros y cuál es vuestro valor diferencial?

**IVONNE GARCÍA.-** Exsel Uwa se ha consolidado como un socio estratégico para los distribuidores de seguros, y en particular para los corredores. Nos posicionamos como un puente sólido entre el corredor y la aseguradora, proporcionando una comunicación fluida y eficaz, además de acceso a productos especializados, rapidez en la cotización y emisión, y la flexibilidad en la suscripción.

Nuestro valor diferencial radica en nuestra capacidad técnica, agilidad operativa y enfoque consultivo, lo que nos permite personalizar soluciones para riesgos complejos, manteniendo siempre el respaldo de entidades de primer nivel. Además cabe destacar, que con la transformación digital, muchas entidades evitan el contacto directo con el corredor, algo que para nosotros es primordial y parte de nuestro día a día.

**A.A.-** ¿Qué tipo de apoyo brindáis a los corredores?

**IVONNE GARCÍA.-** Acompañamos a nuestros clientes, los corredores, durante todo el proceso, ofreciendo asesoramiento técnico especializado, herramientas tecnológicas para facilitar la gestión diaria, formación continua y soporte comercial para potenciar sus negocios. Además, nuestra flexibilidad permite una toma de decisiones rápida, algo muy valorado en el sector de seguros.

• Ramos:

- RC General, Ciberriesgos, Daños, Accidente y Enfermedad  
Representan a Lloyd's Insurance Company, Occident y Accelerant.

• En cifras:

- Capacidad de suscripción: 3 millones en RC General, RC profesional y Ciberriesgos y 10 millones en Daños.  
- 25% de crecimiento del negocio en los últimos años  
- 20% de incremento en el número de corredores.

• Previsiones:

El objetivo es acelerar la evolución de los últimos años, con una previsión de crecimiento del 40%.

